

## WEBSEMINAR. EL VENDEDOR DIGITAL 2020

### A QUIÉN VA DIRIGIDO

El curso de EL VENDEDOR DIGITAL esta dirigido a todo tipo de vendedores que hoy hacen sobre todo venta presencial y quieren seguir creciendo profesionalmente y ser más eficaces en sus ventas usando las posibilidades que aporta el mundo digital. Aportamos los métodos de trabajo para tener éxito en la venta digital.

### OBJETIVOS

- Realizar un proceso de cambio desde la venta presencial a la venta digital por a los vendedores presentes
- Aportar un verdadero método de ventas en un entorno digital que permita al vendedor cerrar el ciclo de venta desde el inicio la prospección hasta el cierre de la venta.
- Desarrollar un método de cierre de ventas en el mundo digital.

### CONTENIDOS

1. Introducción y Objetivos.
2. El mundo digital en el que vivimos.
3. Producto mínimo viable
4. La diferenciación en el mundo digital
5. Metodología y lanzamiento
6. El cierre de la venta de forma digital
7. Plan de Acción
8. Resumen y cierre.

### METODOLOGÍA

- Este curso es un WEBSEMINAR en el que el participante realiza una videoconferencia en directo con el consultor
- Mediante la metodología LIVE LEARNING conseguimos la participación activa de los asistentes, Casos prácticos: resolución de problemáticas, por parte de los participantes.

## WEBSEMINAR. EL VENDEDOR DIGITAL 2020

- Trabajos en grupo: desarrollo de ejercicios y conclusiones de los participantes mediante un debate en grupos de trabajo reducidos.

### DURACIÓN

5 horas

### FECHA

7, 8, 13, 14 y 15 de abril 2020

### HORARIO

De 11:00 a 12:00 horas. 1 h/ día

### LUGAR

Con un ordenador/Tablet/smartphone e internet se puede participar. Mejor + pantalla

### PROFESOR/A

**Consultores de AB Group International**, empresa especializada en la mejora de los equipos comerciales con más de 550 proyectos de desarrollo en el área comercial en más de 20 países y con 150 de las mayores empresas de distintos sectores.

### PRECIO

50,00 euros.

### CÓMO INSCRIBIRSE

Para acceder a este curso, ha de cumplimentar la [ficha de inscripción online](#).

Se **formalizará la matrícula**, una vez hayamos recibido **justificante de ingreso**, en el número de cuenta corriente que figura en la solicitud. No se considerarán como válidas aquellas inscripciones que no vengan acompañadas del consiguiente comprobante de ingreso en la cuenta corriente de la **Cámara de Comercio de Gran Canaria, BANKIA, ES46 2038-8745-90-6400001106, Concepto: F20\_044 Nombre/Empresa**]. Enviando el correspondiente comprobante de ingreso por mail.

### ACREDITACIÓN DE ASISTENCIA

Se entregará un certificado de Cámara de Comercio de Gran Canaria, superado el **80%** de la acción formativa.