

WEBINAR. EL PROCESO DE VENTA DE LA EMPRESA FAMILIAR: CLAVES FISCALES Y FAMILIARES 27 DE NOVIEMBRE

A QUIÉN VA DIRIGIDO

Empresarios, empresarias y miembros de Familias Empresarias, sean o no trabajadores de la Empresa Familiar, Asesores Fiscales, Consultores de Empresa y Abogados.

OBJETIVOS

Poner a disposición de los empresarios y las familias empresarias la metodología adecuada para acometer la venta de la empresa familiar tanto desde el punto de vista fiscal como familiar.

CONTENIDOS

En una coyuntura económica donde los Fondos de Inversión gozan de gran liquidez, la venta de la Empresa puede ser una gran oportunidad para capitalizar todo el esfuerzo de la Familia durante tantos años.

Conocer cómo es el proceso de venta para maximizar el precio y el valor de la Empresa y conocer los mecanismos de ahorro fiscal que existen en la legislación española es fundamental para ahorrar impuestos tanto en la Empresa como la Familia.

En definitiva, y gracias al exclusivo MÉTODO g r a n d a, los pequeños y medianos empresarios pueden beneficiarse del mismo nivel de protección del patrimonio, de ahorro fiscal y de las herramientas de planificación del relevo generacional, del que gozan los grandes empresarios.

DURACIÓN

2 horas

FECHA

27 de noviembre

HORARIO

De 09:00 a 14:00 horas

WEBINAR. EL PROCESO DE VENTA DE LA EMPRESA FAMILIAR: CLAVES FISCALES Y FAMILIARES 27 DE NOVIEMBRE

LUGAR

Plataforma audiovisual- TEAMS.

PROFESOR/A

Luis Granda López: hijo y nieto de empresarios, es sociofundador y CEO de g r a n d a, despacho de economistas y abogados especializado en el asesoramiento a las Empresas Familiares y a las Familias Empresarias, que, a lo largo de sus más de 25 años de trayectoria profesional en España y Latinoamérica, ha resuelto más de 2.000 casos, con éxito.

Se licenció en Ciencias Económicas y en 1993 obtuvo el Máster en Business Administration (MBA), así como el Máster en Auditoría de Cuentas. Posteriormente, en el año 1996, cursó el Máster en Asesoría Fiscal y Tributación por el Centro de Estudios Financieros, de Madrid, en el 2017 ha cursado el Curso de Alta Dirección (AD-1) del Instituto San Telmo y en el 2019 cursó el curso de Consejero de Administración y Buen Gobierno Corporativo en el Instituto de Consejeros-Administradores (IC-A). Además, ha realizado numerosos cursos tanto en el IESE como en el Instituto de Empresa, y otras instituciones de prestigio.

Pertenece a diferentes asociaciones profesionales, como la Asociación Española de Asesores Fiscales (AEDAF), el Registro de Economistas Asesores Fiscales (REAF), el Registro de Economistas Forenses (REFOR), la Asociación Europea de Asesores Fiscales (EURTAX), el Instituto Latinoamericano de Derecho Tributario (I.L.D.T.) y del Instituto de Consejeros-Administradores (IC-A).

Es miembro del Consejo de la Empresa Familiar de la Confederación de Empresarios de Andalucía (CEA) y de la Confederación de Empresarios de Málaga (CEM), y forma parte del Grupo de Stakeholders de Andalucía del Programa STOB REGIONS, de la CEE, sobre "Transmisión y Sucesión de empresas familiares en Andalucía, España y Europa".

Es también miembro del Consejo de varias start-up tecnológicas, y socio de Innoban, red de Business Angels.

**WEBINAR. EL PROCESO DE VENTA DE LA EMPRESA FAMILIAR:
CLAVES FISCALES Y FAMILIARES
27 DE NOVIEMBRE**

PRECIO

30,00 euros

ACREDITACIÓN DE ASISTENCIA

Se entregará acreditación Cámara de Comercio de Gran Canaria, superado el **80% de asistencia** a la acción formativa.